**Curriculum Vitae**

**Personalia**

Naam: Ralf Zimmermann  
Adres: Zwanenbloembocht 110  
Postcode 1991 GK   
Woonplaats: Velserbroek

Mobiel nummer: 06 - 12646213   
E-mailadres: zim\_ra@hotmail.com

Geboorteplaats: Brühl (Duitsland)  
Nationaliteit: Nederlandse   
Rijbewijs: B  
Burgerlijke staat: Alleenstaand

**Over mij:**

*Mijn persoonlijkheid wordt gekenmerkt door mijn doorzettingsvermogen en mijn lef. Ik ben een ondernemer in zowel zakelijk als privé wat goed terug te zien is in zowel mijn werkervaring als mijn vrijetijdsbesteding...*

**Werkervaring**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Periode | Organisatie | Functie en werkzaamheden |
| 2014-2016 | 360 United Media | **Online Accountmanager**   * Acquisitie nieuwe klanten * Relatiemanagement * Performance based marketingoplossingen voor nieuwe en bestaande klanten op gebied online marketing * Beheren en optimaliseren van lopende online campagnes * Verkoop branded content voor een woonplatform * Werving nieuwe klanten. |
| 2008-2014 | Scoot Media | **Senior Online Accountmanager**   * Performance based marketingoplossingen voor nieuwe en bestaande klanten op gebied van CPL-, CPM-, CPS-, CPC-,   CPS-constructies en listbroking, affiliate marketing en e-mail marketing   * Beheren en optimaliseren en adviseren van lopende campagnes * Verkoop van Social media pakketten op basis van Facebook * Verantwoordelijk voor het beheren en uitbouwen van een portfolio van € 500.000,- * Acquisitie nieuwe klanten (grootste klant Lotto), relatiebeheer (grootste klant Postcodeloterij) en after-sales * Verantwoordelijk voor het volledige offertetraject * Contact en relatiebeheer mediabureaus |
| 2004-2008 | De Telefoongids BV | **Accountmanager online buitendienst**  **DTG**  *(2006 – 2008)*   * Adviseren van klanten en prospects over de mogelijkheden die het online productportfolio van www.dtg.nl biedt * Product portfolio bestaande uit SEO, SEA, Social Media, Affiliate Marketing * Verantwoordelijk voor het beheren en uitbouwen van een portfolio van € 300.000,- * Beheren van een portfolio bestaande uit zowel regionale als landelijke klanten * Afhandelen van de bijbehorende administratie volgen van marktontwikkelingen en het signaleren van kansen en bedreigingen   **Direct accountmanager binnendienst DTG** *(2004 – 2006)*   * Adviseren van klanten en prospects over de mogelijkheden die het multimediale productportfolio dat De Telefoongids bood * Opstellen van offertes aan de hand van een klantprofiel * Afsluiten van orders bij zowel bestaande als potentiële klanten * Verwerken van de bijbehorende administratie * Verzorgen van de aftersales |
| 2003-2004 | Achmea | **Content editor**  Omzetten content voor het nieuwe intrasysteem |
| 2001-2003 | NuFormer | **Webdesigner**  Ontwerpen en realiseren van websites in HTML, Flash en PHP |

**Ervaring met:**Social Media, affiliate marketing, E-mail marketing, Leadgeneration, SEO, SEA, HTML Photoshop.

Eigenaar geweest van welovesamplesales.nl (Een online communitie van fashion lovers met meer dan 20.000 leden, hierin werkte ik voor klanten zoals Bjorn Borg en Vanilia)

Eigenaar Silverbrand.nl online consultancy en de bedenker van een online leadsysteem, wat nu draait op 51 websites.

HBO werk en denkniveau

1991- 2015

**Opleidingen**

1988-1991 KMAO Maasland (diploma behaald)

1984-1988 Havo Zierikzee (diploma behaald)

**Diverse interne verkoop- en producttrainingen**

**New Sales, Gesprekstechnieken, Relatiebeheer, Search Engine Advertising, Search Engine Optimization, Social Media, Display Advertising**

**Talen**

Nederlands : Moedertaal

Engels & Duits : Goede beheersing in spreken, verstaan, schrijven en lezen